



## ODRODZENIE WIKLINY

**Chociaż wikliniarstwo na terenie Polski najlepiej rozwijało się w XX wieku, obecnie można mówić o wielkim powrocie zainteresowania plecionkami. Czy warto wprowadzić wiklinę do swojej oferty?**

Ekologiczny styl życia staje się coraz bardziej popularny również w Polsce. Widoczny jest w wystroju wnętrz i architekturze ogrodów, co zdecydowanie sprzyja popytowi na wyroby z wikliny. – Branża wikliniarska rozwija się, a to głównie dzięki wysokiej jakości polskiej wikliny i naszych produktów – tłumaczy sprzedawca wyrobów wikliniarskich Tomasz Żyradzki. Może to przynieść spore zyski także sprzedawcom z branży ogrodniczej.



**Pleciony urodzaj**

– Odpowiednio przygotowana i zabezpieczona wiklina może przybierać wiele form –

wyjaśnia Żyradzki. Jakie plecionki pasować będą do profilu naszego sklepu? W miejscach sprzedaży kwiatów ofertę warto poszerzyć o wiklinowe osłony do doniczek, kosze do nasadzeń i inne elementy dekoracyjne. W centrach ogrodniczych nie powinno zabraknąć wikliny w praktycznej odsłonie. Klienci chętnie kupują wyplecione kosze gospodarcze, kosze na narzędzia i liście czy kompostowniki – takie przedmioty są nie tylko użyteczne, ale również estetyczne. – Dużą popularnością wśród klientów cieszą się panele i maty wiklinowe, które zapewnią odrobinę prywatności i osłonę od wiatru czy słońca – mówi Żyradzki. Rolety i maty idealnie nadają się do aranżowania wystroju balkonu i tarasu. Moduły wiklinowych ogrodzeń można montować w ogrodzie samodzielnie. Producenci plecionek oferują też gotowe elementy wyposażenia do aranżacji ogrodów zimowych, zadaszonych werand i tarasów. – Sporym zainteresowaniem cieszą się meble, takie jak stoły, krzesła, pufy i fotele bujane – dodaje specjalista Wiklinowego Ogrodu. Są one alternatywą dla nieatrakcyjnych mebli z plastiku.

### **Przede wszystkim ekspozycja**

Kiedy postanowimy sprzedawać wyroby z wikliny, dobrze zaplanujmy ich rozmieszczenie w sklepie. Nie powinniśmy decydować się na umieszczenie wszystkich wiklinowych elementów w jednym dziale. Tak zaaranżowana wystawa będzie zbyt jednolita i poszczególne produkty nie zwrócą uwagi naszych klientów. Dobrym pomysłem jest natomiast umieszczenie wiklinowych dodatków w takich działach, do których pasują tematycznie. Wiklinowe kosze i osłony do doniczek przyciągną wzrok w pobliżu kwiatów, worków z ziemią i sadzonek. W ten sposób odwiedzający sklep mogą kupić cały zestaw potrzebny do stworzenia kwiatowo-wiklinowej aranżacji. Większe elementy plecionki, takie jak maty, rolety i płotki warto pokazać obok innych rodzajów ogrodzeń.

Ponieważ wielu klientów zainteresowanych jest kupnem wiklinowych mebli ogrodowych, warto poświęcić trochę czasu na ich odpowiednią ekspozycję. Najlepiej zaprezentujemy gotowe zestawy meblowe w otoczeniu zieleni, a do całości dodajmy parasol przeciwsłoneczny czy kilka poduszek. Tak przygotowany kącik wyeksponuje meble i zachęci do zakupu całego zestawu.